



USP Partner AG ist eine der führenden Full Service Marketingagenturen für personalgestütztes Marketing. USP konzipiert und realisiert für namhafte Kunden aus der Konsum- und Luxusgüterbranche Verkaufs- und Themenpromotionen, Degustationen, Active Sellings, Samplings und Roadshows am POS (Point of Sale) und ausserhalb der Verkaufskanäle.

Für unseren Kunden Villiger Söhne AG suchen wir für wöchentlich stattfindende HoReCa-Verkaufstouren zuverlässige, engagierte und flexible Personen aus der ganzen Schweiz.

## Teamleader & Promotoren für HoReCa-Verkaufstouren (Fixlohn CHF 30.-/Stunde, Spesenentschädigung und attraktives Bonusmodell)

Du hast Freude am Kontakt mit anderen Menschen? Du möchtest von flexiblen Arbeitszeiten profitieren, garantiert CHF 30.- pro Stunde verdienen und bei Erfolg dann auch noch einen attraktiven Bonus erhalten? Dann bist du hier richtig! Wir suchen laufend Promotorinnen und Promotoren in der ganzen Schweiz für wöchentlich stattfindende Promotionen, die die hochwertigen Genuss-Produkte des Schweizer Familienunternehmens Villiger Söhne AG den Leuten näher bringen.

Im Zweierteam besucht ihr verschiedene Lokale in der Gastronomie (Bar, Restaurants, Cafés etc.) in Eurer Region, geht aktiv auf die Kundschaft zu und präsentiert und verkauft die Villiger-Produkte. Ihr seid am DO, FR und/oder SA unterwegs. Dabei plant ihr (der Teamleader) eure Touren weitgehend selbst. Vor jedem Einsatz schulen und briefen wir dich dafür intensiv, damit du professionell vorbereitet bist. Wichtig ist, dass du deine Einsatztage flexibel an den verkaufsaktivsten Tagen (Donnerstag bis Samstag) einrichten kannst.

### Einsätze sind in folgenden Bereichen möglich:

- **Teamleader:** Der Teamleader plant die Touren, Einsätze pro Woche und das Team selbständig. Der Teamleader ist auch für das gesamte Materialhandling verantwortlich. Für die Rolle als Teamleader bringst du einen Führerschein sowie deine Führungs- und Organisationsqualitäten mit. Teamleader und Promotor bilden ein Team und sind jeweils zusammen unterwegs und fahren die Tour gemeinsam ab.
- **Promotor:** Der Promotor ist die rechte Hand des Teamleaders. Zusammen geht ihr auf Tour und verkauft aktiv Villiger Produkte. Die gesamte Einsatzplanung wird im direkten Austausch mit dem Teamleader geregelt. Teamleader und Promotor bilden ein Team und sind jeweils zusammen unterwegs und fahren die Tour gemeinsam ab.

### Dein Profil:

- Gepflegtes Erscheinungsbild
- Verkaufs-/Promotionserfahrung von Vorteil
- Hohe Kundenorientierung
- Beratungs-, argumentations- und verkaufsstark
- Sehr gute mündliche Sprachkenntnisse deiner Wohn- oder Einsatzregion
- Freundliche, offene und kommunikative Art
- Positive, dynamische Persönlichkeit mit Power und Elan
- Strukturierte und selbstständige Arbeitsweise
- Flexibilität in Bezug auf Arbeitseinsätze
- Zuverlässigkeit & Engagement
- Hohe Eigenmotivation und Spass bei der Arbeit, die Du auf Andere überträgst
- Affinität zu Tabak (von Vorteil)

### Wir bieten:

- Eine sehr attraktive Entschädigung mit pünktlicher Bezahlung
- Regelmässige Arbeitseinsätze pro Woche mit entsprechenden Verdienstmöglichkeiten
- Eine spannende und abwechslungsreiche Nebentätigkeit mit entsprechender Verantwortung
- Flexible Gestaltung der Arbeitstage in deiner Wohnregion
- Produkte- und Verkaufsschulungen sowie Coachings
- Partnerschaftliche und enge Zusammenarbeit



Haben wir dein Interesse geweckt? Dann sende uns ein Mail mit Deiner Motivation für den Job und Deinem vollständigem Lebenslauf mit Foto an [villiger@usppartner.ch](mailto:villiger@usppartner.ch).

Wir freuen uns auf deine Bewerbung!

**Kontakt für Rückfragen:**

USP Partner AG | Kevin Toma | Seestrasse 93 | 8800 Thalwil | +41 43 388 30 95 | [www.usppartner.ch](http://www.usppartner.ch)