



USP Partner AG ist eine der führenden Full Service Marketingagenturen für personalgestütztes Marketing. USP konzipiert und realisiert für namhafte Kunden aus der Konsum- und Luxusgüterbranche Verkaufs- und Themenpromotionen, Degustationen, Active Sellings, Samplings und Roadshows am POS (Point of Sale) und ausserhalb der Verkaufskanäle. Ausserdem ist USP führend in der Organisation, Koordination und Vermittlung von professionellem Messe-, Kongress- und Eventpersonal und ist bereits seit 2009 offizieller Partner der Baselworld, Partner der Art|Basel und darüber hinaus für zahlreiche Automobilhersteller am Genfer Automobilsalon tätig. Über die Konzeption, Planung und Umsetzung bis hin zur Erfolgskontrolle begleitet USP ihre Kunden in Ganzjahresprogrammen und auf Projektebene kompetent und mit Leidenschaft von A bis Z.

Wir glauben an den Erfolg und handeln entsprechend. Wir legen Wert auf gute Ideen, Qualität und Kundenorientierung. Wir engagieren Mitarbeiter/innen mit hoher Eigenmotivation, Leistungswille und Tatendrang. Wir geben Freiräume und Verantwortung. Unsere Mitarbeiter sollen an der Arbeit Spass haben. Spricht Sie dieses Umfeld an?

Für die Führung eines unser BTL-Marketing-Teams und die umfassende Betreuung eines eigenen Kundenportfolios und Key Accounts mit den spannendsten und bekanntesten Marken – vorwiegend aus dem Konsumgüter-/FMCG-Umfeld – suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine erfahrene und strukturierte Persönlichkeit mit Leidenschaft und Drive für die Position als

## (Senior) Project Manager mit Führungsverantwortung (m/w), 100%

Sie führen und fördern Ihre direkt unterstellten Mitarbeiter und leiten wichtige Projekte für die von Ihnen direkt betreuten Key Accounts. In dieser Funktion rapportieren Sie direkt an den Client Service Director.

### Ihre Aufgaben:

- Personelle und fachliche Führung eines Teams von 1-2 Personen (Junior Project Manager/Project Assistant)
- Permanente Optimierung der Prozesse/Abläufe in Team, Wahrnehmung übergeordneter Aufgaben in der Teamführung
- Intensive und umfassende Kundenbetreuung sowie Aufbau neuer und Ausbau bestehender Geschäftsbeziehungen
- Budgetverantwortung auf Kunden- und Projektstufe
- Selbständige Betreuung von Kunden mit bekannten Marken aus unterschiedlichen Branchen
- Konzeption, Planung und Umsetzung von eigenen personalgestützten BTL-Marketingprojekten
- Supervision des Rekrutierungsprozesses von Promotoren sowie Sicherstellung der Einsatzplanungen
- Organisation, Vorbereitung und Durchführung von Schulungen und Briefings
- Intensive Betreuung der Kunden und des Teams in der Planung & Umsetzung (Hands-on-Führungsperson, aktives Coaching)
- Erstellen von Offerten, Budgets, Auswertungen und Reportings
- Sicherstellung eines reibungslosen Informationsaustausches mit Kunden, Vorgesetzten und im Team

### Ihr Profil:

- Eine abgeschlossene Ausbildung im BWL/Marketing-Bereich auf Niveau Universität/Fachhochschule mit Fokus Marketing & Events (oder alternativer Anbieter wie Marketingplaner o.ä.)
- Mind. 4 Jahre Marketing- und/oder Event Management-Erfahrung oder vergleichbare Erfahrung in der Konsumgüter- oder Dienstleistungsbranche auf Agentur- oder Kundenseite (Kandidaten mit Agenturbackground werden klar bevorzugt)
- Mind. 2 Jahre Erfahrung in der Führung eines Teams
- Ausgewiesene Erfahrung im Projektmanagement, auch von komplexen Projekten sowie mehreren Projekten gleichzeitig
- Deutsch als Muttersprache sowie **sehr gute Französisch-** und sehr gute Englischkenntnisse (mündlich wie schriftlich)
- Zuverlässige und exakte Arbeitsweise sowie ein hoher eigener Qualitätsanspruch
- Bereitschaft und Wille, Überdurchschnittliches zu leisten
- Teamplayer mit hoher Sozialkompetenz und sehr guten Kommunikationsfähigkeiten
- Gutes Verständnis für Kundenbedürfnisse und -erwartungen
- Selbständige und lösungsorientierte Arbeitsweise sowie gute konzeptionelle Fähigkeiten
- Ein hohes Mass an Verantwortungsbereitschaft, Eigeninitiative und proaktive Umsetzungsstärke (Macher-Typ)

### Wir bieten:

- Ein facettenreiches, herausforderndes Aufgabengebiet mit viel Verantwortung in einem professionellen Arbeitsumfeld
- Hohe Eigenverantwortung und Selbstständigkeit mit der Möglichkeit, etwas zu bewirken
- Die Chance, für die bedeutendsten und bekanntesten Marken in einer der führenden Agenturen der Schweiz zu arbeiten
- Einen schönen Arbeitsplatz in einem modernen Büro direkt am Zürichsee mit attraktiven Arbeitsbedingungen
- Ein motiviertes, junges und dynamisches Team

Sehen Sie Ihre neue Herausforderung in dieser Beschreibung? Dann senden Sie uns Ihre kompletten Bewerbungsunterlagen per Mail an [hr@usppartner.ch](mailto:hr@usppartner.ch). Für Rückfragen stehen wir Ihnen gerne via Mail zur Verfügung. Hinweis: Für diese Stelle werden nur Direktbewerbungen angenommen.